

Socio/a de Negocio de RR. HH. Independiente / Distribuidor de Valor Agregado (VAR)

Territorio: España

Construye tu propio negocio de RR. HH. de la mano de **hrmforce.com**, un proveedor internacional de confianza en tecnología para la gestión del talento.

Sobre hrmforce

hrmforce es líder en software de RR. HH. en la nube, evaluaciones online y herramientas de consultoría. Nuestra plataforma ayuda a las organizaciones a reclutar con mayor precisión, acelerar el desarrollo, impulsar el desempeño, elevar el compromiso y mejorar la retención, permitiendo decisiones de talento basadas en datos.

Con más de 35 herramientas avanzadas (desde evaluaciones de personalidad y motivación hasta liderazgo, empleabilidad y analítica de RR. HH.), apoyamos a las compañías en la transformación de su gestión del capital humano. Con oficinas, distribuidores y socios en 10+ países, hrmforce es una marca internacional con resultados comprobados. Estamos ampliando presencia en **España, Colombia, Ecuador, Perú y Argentina** y buscamos profesionales ambiciosos para unirse a nuestra red como Socios/as de Negocio / Distribuidor / VAR (Value Added Resellers). No se requiere inversión financiera inicial. Combina libertad emprendedora y altos ingresos con la fortaleza de una red global.

Tu rol como Socio/a de Negocio / Distribuidor / VAR

Serás la representación de hrmforce en tu territorio. Entre tus responsabilidades estarán:

- Identificar, prospectar y adquirir nuevos clientes en el mercado local.
- Vender e implementar licencias SaaS de hrmforce, así como formación y servicios de consultoría.
- Prestar (o coordinar) servicios de consultoría, capacitación y asesoría para el éxito del cliente.
- Guiar la adopción de evaluaciones online dentro del ciclo de RR. HH.,
- implementar analítica de RR. HH. y soluciones de gestión del talento.
- Construir relaciones de largo plazo y expandir tu propia cartera.
- Aportar inteligencia de mercado y representar a hrmforce como socio de innovación en RR. HH.
- Diseñar y ejecutar tu estrategia de marketing junto con la oficina central.
- Formar tu propio equipo y reclutar otros/as Socios/as de Negocio en el territorio.

Este rol está orientado a profesionales que desean dirigir su propio negocio independiente, apalancándose en la plataforma, herramientas y reputación internacional de hrmforce.

Perfil de la persona candidata

Formación

- Grado o máster en Recursos Humanos, Administración de Empresas, Psicología o áreas afines.
- Conocimientos básicos de procesos de RR. HH. (p. ej., gestión del talento, reclutamiento/selección, desarrollo organizacional).

Experiencia

- Mínimo 2 años de experiencia en ventas de SaaS, consultoría de RR. HH., tecnología de RR. HH. o Psicología Organizacional.
- Historial demostrado de construcción de cartera de clientes.
- Experiencia en venta indirecta, distribución o modelos VAR es un plus.

Competencias

- Mentalidad emprendedora y orientada a resultados.
- Excelentes habilidades de comunicación, networking y negociación.
- Enfoque consultivo, capaz de aportar valor más allá de la venta.
- Autonomía y proactividad para gestionar tu propio pipeline.
- Fluidez en español e inglés (otros idiomas son valorados).

Lo que ofrecemos

Al asociarte con hrmforce, combinas independencia con soporte internacional:

- Marca y plataforma probadas: Trabaja con un proveedor consolidado de software de RR. HH. presente en 10+ países.
- Formación integral: Onboarding completo y actualizaciones continuas para dominar nuestras herramientas.
- Modelo de compensación atractivo: Comisiones, bonos por desempeño e ingresos recurrentes. (*Rango de referencia: USD 50.000 – 200.000 anuales, según resultados*).
- Libertad emprendedora: Construye y gestiona tu propia empresa y cartera en tu territorio bajo el paraguas de hrmforce.

- Escalabilidad: Integra las soluciones hrmforce en tu oferta de consultoría para maximizar valor. Posibilidad de reclutar otros/as Socios/as de Negocio.
- Soporte especializado: Acceso a materiales de marketing, soporte técnico, consultores/as de RR. HH., formadores/as, psicólogos/as organizacionales y equipo financiero.
- Crecimiento real: Posiciónate como referente en un mercado de HR Tech en rápida expansión dentro de tu territorio.

¿Por qué España?

El mercado colombiano de RR. HH. y SaaS está en claro crecimiento; las organizaciones demandan soluciones data-driven para gestionar el talento. Esto crea oportunidades significativas para profesionales capaces de combinar tecnología y consultoría. Como Socio/a de Negocio / VAR / Distribuidor de hrmforce, estarás en una posición privilegiada para capitalizar esta tendencia, respaldado/a por una red internacional de especialistas.

Postulación

¿Listo/a para construir tu propio negocio y dar forma al futuro de los RR. HH. en España?

¡Queremos conocerte!

Envía tu carta de motivación y CV a office@hrmforce.com con el asunto: Business Partner / VAR España.